DWGVakademie.



Wir helfen Ihnen weiter

Sie haben weitere Fragen, Wünsche, Anregungen oder benötigen zusätzliche Informationen? Unser KundenServiceCenter hilft Ihnen gern weiter.

KundenServiceCenter

Telefon 0721 98 98-1 00

⋈ kundenservicecenter@bwgv-akademie.de

Servicezeiten:

Montag – Donnerstag von 08:30 – 12:00 und 13:00 – 17:00 Uhr Freitag von 08:30 – 12:00 und 13:00 – 16:00 Uhr

Entwicklungswege (Geno-PE)

Zur besseren Übersicht haben wir hier in diesem Dokument Überschriften/Gliederungspunkte, die einen Entwicklungsweg (Geno-PE) abbilden, mit einem "*" gekennzeichnet.

Weitere Informationen erhalten Sie in unserem Veranstaltungsprogramm "Entwicklungswege und Lehrgänge" und in unserer Übersicht zum Aufbau der Entwicklungswege (Geno-PE).

→ Entwicklungsweg – weitere Informationen

Hinweis

Die angegebenen Preise verstehen sich (soweit nicht anders angegeben) als Nettopreise und entsprechen bei fortbestehender Gültigkeit der Steuerbefreiung dem Endpreis. Im Falle einer Änderung der behördlichen Handhabung oder Gesetzesänderung ist die gesetzliche MwSt. zusätzlich zu berücksichtigen. Die angegebenen Netto-Preise sind gültig für das jeweilige Jahr zzgl. Tagungspauschale und ggf. Übernachtungskosten (bei Präsenzveranstaltungen); bei Online-Veranstaltungen können Verbindungskosten entstehen.

Es gelten die Teilnahmebedingungen der BWGV-Akademie (www.bwgv-akademie.de).

Inhaltsverzeichnis

Markt Bank	4
Privatkundengeschäft	4
Firmenkundengeschäft	4
Finanzierung & Investitionen	4
Rechtliche Neuerungen im Firmenkundengeschäft – von der Offenlegung bis zur Sanierung	4
KundenServiceCenter	6
Zahlungsverkehr - Electronic Banking - FinTechs	6
Immobilienberatung	6
Arbeitsorganisation & Selbstmanagement	6
Besprechungen, Moderation & Präsentation	6
Persönliche Entwicklung & Kommunikation	6

MARKT BANK Stand: 15.02.2023

Markt Bank

Privatkundengeschäft

Firmenkundengeschäft

Finanzierung & Investitionen

Rechtliche Neuerungen im Firmenkundengeschäft – von der Offenlegung bis zur Sanierung

Markt Bank / Firmenkundengeschäft / Finanzierung & Investitionen

Anstelle einer bloßen Darstellung der veränderten Paragraphen, werden die Veränderungen thematisch sortiert und in einen Gesamtzusammenhang gesetzt. Die einzelnen Themen werden dabei im Überblick betrachtet und teilweise durch Fallstudienarbeiten vertieft. Die Schwerpunkte im Seminar werden beim individuellen Know-How gesetzt. Themen, die in jedem Haus strukturell umgesetzt werden müssen (z.B. Aufbauorganisation oder Formularwesen), werden nur am Rande als "Blick über den Tellerrand" betrachtet.

Themenschwerpunkte

- BilRUG & Co. die aktuellen Veränderungen im Bilanzrecht
- Neue Regeln bei der Verbundbildung und deren Auswirkung auf die Praxis
- Die aktuelle MARisk und die zukünftige Perspektive bei der Prüfung der Kapitaldienstfähigkeit
- Weitere risikoorientierte strukturelle Veränderungen aus der aktuellen MARisk
- Immobilienkredite zwischen Sicherheitenbewertung und Verbraucherschutz
- Unternehmen in Schwierigkeiten ein weites Feld ständiger rechtlicher Veränderungen (Zahlungsunfähigkeit IDW S11 n.F., Insolvenzanfechtung, Sanierungskonzepte IDW S6 n.F., steuerrechtliche Konsequenzen, neue Sanierungsverfahren usw.)

Zielsetzung/Nutzen

Sie erhalten einen Gesamtüberblick über die Veränderungen der rechtlichen Rahmenbedingungen im Zusammenhang mit dem gewerblichen Kreditgeschäft. Im Fokus stehen hierbei Änderungen, die die typischen täglichen Aufgaben von Mitarbeitern im gewerblichen Kreditgeschäft betreffen – weniger die grundsätzlichen, strukturellen Veränderungen.

Zielgruppe

MARKT BANK

Firmenkundenberater, Firmenkreditsachbearbeiter, Mitarbeiter im Bereich der Intensivbetreuung und Sanierung.

PRODUKTNUMMER FP0517 VERANSTALTUNGSTYP Seminar DAUER 2 Tage TERMINE & ORTE keine Termine vorhanden PREISE Mitglieder: 860,00 € Nicht-Mitglieder: 1.075,00 € *zzgl. ggf. Verpflegungskosten

ANSPRECHPARTNER

KUNDENSERVICECENTER

Tel: 0721 98 98-1 00 E-Mail senden

Stand: 15.02.2023 4

Hinweise

Als Referent fungiert Herr Alexander Terhardt, RDG Management Beratungen GmbH.

MARKT BANK Stand: 15.02.2023 5

KundenServiceCenter

Zahlungsverkehr - Electronic Banking - FinTechs Immobilienberatung

Softskill

Arbeitsorganisation & Selbstmanagement Besprechungen, Moderation & Präsentation Persönliche Entwicklung & Kommunikation

MARKT BANK Stand: 15.02.2023 6